

Die ISOPLUS Group ist führend im Bereich vorgedämmter Rohrsysteme für Nah- und Fernwärmeversorgung. Wir bieten Planung, Produktion, Installation, Dokumentation, Bau- und Netzüberwachung sowie Muffenmontage. Mit starker Marktpräsenz und Fokus auf Umwelttechnologien sind wir seit unserer Gründung 1974 ein wachstumsstarkes Unternehmen und in Deutschland die Nummer eins. In unseren acht Werken in Europa produzieren wir Rohre und Zubehör auf höchstem Niveau und vertreiben diese in über 30 Ländern. Mit unseren 1.500 Mitarbeitern in der europaweiten ISOPLUS-Unternehmensgruppe tragen wir so aktiv zur Energiewende bei. Begleiten Sie uns auf unserem Wachstumspfad in einer krisenresistenten Branche.

**Wir suchen zur Verstärkung unseres Vertriebsteam einen**

## Vertriebsmitarbeiter für den Bereich Nordrhein-Westfalen (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- eigenständige Akquisition neuer Kunden
- Betreuung des vorhandenen Kundenstamms
- Ansprechpartner für unsere Kunden von der ersten Idee bis zum letzten verlegten Rohr

### Ihre Qualifikation

- Erfahrung im Bereich Energieversorgung / Rohrbau
- Gutes technisches Verständnis
- Begeisterung für unsere Produkte
- Kommunikationssicher gegenüber technischen Einkäufern

Sie geben immer alles und bekommen deshalb auch viel zurück: Ihr Gehaltspaket mit hohem Fixum und der Sicherheit einer wachsenden Branche sowie vielfältige Nebenleistungen mit Firmen-Pkw und einer betrieblichen Altersvorsorge. Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit einem breiten Gestaltungsspielraum. Ihre erfahrenen Teampartner im Gebiet NRW schulen Sie intensiv bezüglich unserer Produkte und unterstützen Sie bei der Einarbeitung.

**Möchten Sie mehr erfahren und Teil unseres Teams werden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung an: [bewerbung.de@isoplus.group](mailto:bewerbung.de@isoplus.group) | Herr Siegert**